



АГРОПАКЕТ
ADAMA

ADAMA ДОБРИВА

2.0

K

2024

N

P

B

Zn

S

Mn

Cl

Cu

Mo

Mg

Ca





АГРОПАКЕТ
ADAMA

Виклики сьогодення

- Врожайність
- Фінансування
- Рентабельність
- Воєнні ризики!!!



Агропакет АДАМА ДОБРИВА 2.0 – комплекс рішень для Господаря

Агропакет ADAMA Добрива 2.0 - це

Якісні продукти ADAMA на умовах товарного кредитування*



Макродобрива на умовах товарного кредитування



Комплексна підтримка від надійного міжнародного партнера



Лояльна **система знижок**



* - в т. ч. передбачене товарне кредитування на умовах програми USAID



АГРОПАКЕТ
ADAMA

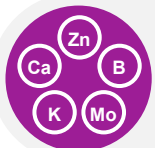
Умови участі



Прямий продаж (Добрива)



Співвідношення суми Добрив до суми ЗЗР ADAMA **1:1**



3% мікродобрива в заявці на продукти ADAMA



500* л одного або декількох фунгіцидів (АКАДІЯ, БАМПЕР СУПЕР, КУСТОДІЯ), якщо (ЗЗР + Добрива) > **25 тис. \$ з ПДВ**



ЗЗР + Добрива > 25 тис. \$ з ПДВ – **обов'язкове оформлення
Аграрної розписки**

*Дана умова передбачає знижку 3% на всю заявку ЗЗР ADAMA, знижка нараховується в кінці сезону після розрахунку



Як це працює

приклад



Ціноутворення:

макродобрива

Умови застосування надбавки*	Надбавка
Дол. США (з курсовою)	20%



*Надбавка застосовується на кредитну частину наступним чином:

- за умови оплати 20% : 80% надбавка складатиме $16\% = 20\% * 80\%$

Передплатою вважаються кошти, сплачені до моменту відвантаження



Основні умови оформлення АР



1

Вибір нотаріуса на розсуд і за рахунок ADAMA (для операцій з Товарними/Фінансовими АР)



2

Коефіцієнт, що застосовується до товару в заставі:

- $\geq 1,2$ до кредитної суми закупівлі продуктів ADAMA (під договір ЗЗР та макродобрива)

Оцінка кредитних ризиків та встановлення кредитного ліміту кредитним менеджментом ADAMA

Знижка при роботі з добривами ADAMA



ЗЗР ADAMA

На суму закупівлі продуктів ADAMA у прайсових цінах при виконанні фунгіцидного пакету



МАКРОДОБРИВА

На суму закупівлі добрив у відпускних цінах (предоплатний прайс + кредитна надбавка)

Застосування знижки на Вибір Агровиробника

Екстра знижка

Агровиробник має можливість отримати знижку продуктами ADAMA. В такому разі **знижка збільшується на 50%** (Добрива + ЗЗР)*

Преміальна ціна на зерно

У разі поставки зерна в рахунок погашення заборгованості (ЗЗР + Добрива) Агровиробник отримає **премію на с.-г. продукцію**, еквівалентну розміру знижок (Добрива + ЗЗР)

Стандартний підхід

Проведення **коригування до видаткових накладних** на суму знижки

* Приклад розрахунку додається

Приклад, як працює знижка

Стандартний підхід

1 Бізнес-пропорція

ЗЗР	Добрива
12 090,40	12 037,08

Закупівля ЗЗР та макро добрив	К-сть	Прайсова ціна, \$ без ПДВ	Кредитна надбавка	Відпускна ціна, \$ без ПДВ	Відпускна вартість, 0/100, \$ без ПДВ	Знижка, \$ без ПДВ
-	1	2	3	4	5	=1*2*3%
КУСТОДІЯ КС	500	21,59	12%	24,18	12 090,40	323,85
-	1	2	3	4	5	=1*4*5%
Аміачна селітра	22	455,95	20%	547,14	12 037,08	601,85
Знижка (Добрива+ЗЗР)						925,70

3% знижки на продукти ADAMA (КУСТОДІЯ) розраховуються від прайсової ціни без кредитної надбавки

5% знижки на макро добрива ADAMA розраховуються від відпускної ціни Аміачної селітри (прайс + кредитна надбавка)

Застосування знижки відбувається шляхом коригування до видаткової накладної



Приклад, як працює знижка

Преміальна ціна на зерно



$24\,127,48 \text{ \$ без ПДВ} * 37,5 =$
 $= 90\,4781 \text{ грн без ПДВ}$



$925,70 \text{ \$, без ПДВ} * 37,5 =$
 $= 34\,714 \text{ грн без ПДВ,}$
надана знижка



4500 грн/Т без ПДВ
ринкова ціна зерна



$90\,4780,50 / 4500 \approx 200 \text{ т,}$
обсяг зерна, для закриття
суми боргу

Премія до ринкової ціни розраховується від фактично поставленого об'єму зерна

Сума за перепоставку с.-г. продукції > наявного боргу – розрахунок буде продуктами ADAMA

Приклад, як працює знижка

Екстра знижка



+ 50%

925,70 + 50% = 1 388,56 \$ без ПДВ

Додаткова вигода для Агровиробника = 462,84 \$ без ПДВ

Отримання знижки продуктами ADAMA

Назва продукту	Сума знижки \$, без ПДВ	Ціна згідно прайсу, \$ без ПДВ	Розрахункова к-сть, л/кг. Знижка/ціну	Заокруглення кратно фасовці
АГІЛ	1 388,56	16,15	85,98	85



ΑΓΡΟΠΑΚΕΤ
ADAMA

Κοιιτακτι



Карта контактів відділу розвитку



Руслан Рибонька

Менеджер з розвитку бізнесу,
Вінниця, Одеса, Миколаїв,
ruslan.rybonka@adama.com
+380 50 710 40 12



Павло Мельничук

Менеджер з розвитку бізнесу,
Хмельницький, Тернопіль,
Івано-Франківськ, Чернівці
pavlo.melnychuk@adama.com
+380 50 457 17 10



Сергій Надточій

Менеджер з розвитку бізнесу,
Луцьк, Рівне, Львів, Ужгород,
Херсон, Крим
serhii.nadtochii@adama.com
+38 066 215 90 90



Ігор Савінов

Керівник відділу в регіонах
Південь, Захід
ihor.savinov@adama.com
+380 50 315 26 23



Карта контактів відділу розвитку



Ксенія Городецька

Керівник відділу в регіонах
Центр, Схід

kseniia.gorodetska@adama.com

+380 50 878 58 00



Юлія Пантюшенко

Менеджер з розвитку бізнесу,
Харків, Луганськ, Суми, Полтава,
Дніпро

yuliia.pantiushenko@adama.com

+380 99 014 46 96



Євгеній Душко

Менеджер з розвитку бізнесу,
Київ, Житомир, Чернігів, Черкаси,
Кропивницький, Донецьк, Запоріжжя

yevhenii.dushko@adama.com

+380 50 345 49 41



АГРОПАКЕТ
ADAMA

Listen ▶ Learn ▶ Deliver

Чуємо

Вивчаємо

Робимо

www.adama.com/ukraine



Перелік продуктів зі статусом «Мікродобрива»

- ЕКСПЕРТ ГРОУ
- АМІНО КСЕРІОН
- СКУДЕРО БОРОН
- СКУДЕРО САВ
- СКУДЕРО МУЛЬТІ
- СКУДЕРО ZN+
- СКУДЕРО 6-25-25

